



**UP HOTEL**  
BUDAPEST

156 szobás, 6. kerületi 4 csillagos szálloda keresi új kollégáját **Director of Sales** pozícióra.

**Főbb feladatok:**

- A szálloda értékesítési stratégiájának kidolgozása és végrehajtása
- Éves budget és értékesítési akcióterv elkészítése
- Proaktív részvétel leisure és corporate értékesítésben,
- Sales részleg munkafolyamatainak összefogása és vezetése
- Folyamatos és aktív kapcsolattartás a meglévő partnerekkel,
- Értékesítési csatornák kiépítése, partnerek folyamatos bővítése
- Ártárgyalások lebonyolítása, ajánlatok és szerződések készítése,
- Értékesítési kampányok megszervezése és a kampányba való aktív részvétel
- Együttműködés a különböző részlegek vezetőivel, különösen a revenue managerrel és a marketing & social media managerrel
- Hétvégi ügyeleti rendszerben való részvétel (Manager on Duty)

**A pozíció elnyeréséhez szükséges:**

- min. 3 év releváns (4 vagy 5 csillagos szállodákban szerzett) sales területen szerzett vezetői tapasztalat
- dinamikus, proaktív személyiség
- angol nyelv magas szintű ismerete szóban és írásban
- kiemelkedő kommunikációs-, és problémamegoldó készség

Önéletrajzaikat kérjük, hogy a [hr@uphotelbudapest.com](mailto:hr@uphotelbudapest.com) e-mail címre küldjék el.